

OBO Bettermann berät zum Thema Sicherheit:

Warum reden Sie nicht einmal über Feuer und Blitze mit Ihren Kunden?

Der amerikanische Sozialpsychologe und Wirtschaftswissenschaftler Maslow hat vor bereits über 50 Jahren eine heute immer noch aktuelle Analyse der Bedürfnisseebenen des Menschen erstellt. Die dargestellten Ebenen reichen von den biologi-

schen Grundbedürfnissen über soziale Zugehörigkeit bis hin zur höchsten Ebene – der Selbstverwirklichung.

Eine Ebene jedoch ist für Sie als beratender Elektroinstallateur die interessanteste: das Bedürfnis nach Sicherheit. Hierbei kann es sich um persönliche bzw. körperliche Si-

cherheit, aber auch um finanzielle Sicherheit und Absicherung handeln. Was haben Sie als Elektroinstallateur nun aber mit einer solchen Analyse zu tun? Sie können und sollten Ihren Kunden dieses vorhandene Bedürfnis erfüllen, und wir von OBO Bettermann wollen Ihnen hierbei mit Rat und Tat zur Seite stehen.

Insbesondere das Thema Brandschutz rückt auf Grund der Ereignisse der letzten Mona-



te zunehmend in den Blickpunkt der Allgemeinheit. Haben Sie beispielweise schon einmal Ihrem Kunden, ob privat oder gewerblich, von den ca. 600.000 Gebäudebränden im Jahr berichtet? Denn die Gefahren unzureichender Absicherung sind nicht nur bei medienwirksamen Katastrophen zu suchen, sondern sind unschwellig an vielen nicht vermuteten oder nicht erkannten Stellen zu finden. Stellen, die wir von OBO Bettermann Ihnen gerne auf-



OBO Bettermann



OBO V20-C: Lässt der Überspannung im 230V-Netz keine Chance.

zeigen. Haben Sie Ihre Kunden einmal darüber aufgeklärt, dass ca. 90 % aller Brandtoden an den Folgen der ungehinderten Verbreitung des Rauches bei Bränden sterben und dass dies durch einfache Maßnahmen verhindert werden kann? Einfache Maßnahmen, deren Umsetzung Sie bei OBO Bettermann erlernen oder auffrischen können. Gewerbliche Kunden wird eine Studie interessieren, die belegt, dass 43 % der von einem Brandfall heimgesuchten Betriebe nicht wieder öffnen und 28 % innerhalb der ersten 3 Jahre nach einem Großschaden schließen. Versicherungen können hier finanzielle Schäden auffangen, aber verlorene Marktanteile, die als Hauptgrund angegeben werden, können sie nur mit den vorbeugenden Brandschutzprodukten sowie Funktionserhaltungssystemen von OBO Bettermann sichern. Brandschutz ist damit eine Investition in die Zukunft, für einen Schadensfall, der hoffentlich nie eintreten wird.

Ein anderes Beispiel, das leider viel zu wenig angesprochen wird, ist die Sicher-

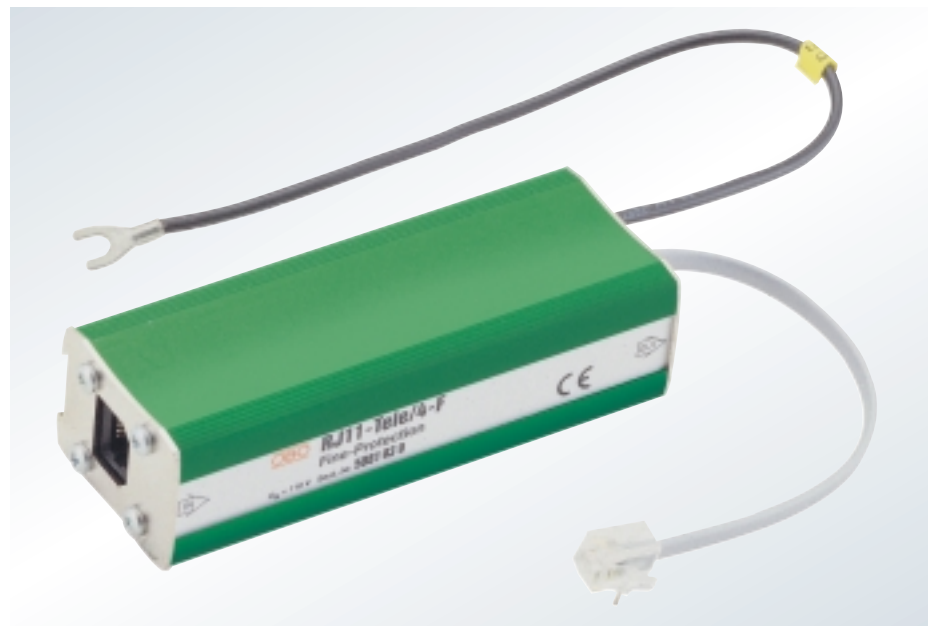


Wohl dem, der auf diesen PC nicht mehr zuzugreifen braucht!

heit im Internet. Niemand denkt hier an das Thema Überspannungsschutz. Das World-Wide-Web wird immer größer, schneller und offener. Das ist auch gut so. Doch neben den willkommenen Informationen fließen auch Überspannungen und Blitzentladungen über den Zugang von außen – wie Trittbrettfahrer – genauso schnell in die Anlagen Ihrer Kunden. Datenbestände, Hard- und Software sind im Nu unwiederbringlich zerstört. Wissen Ihre Kunden, dass verschiedene, kostengünstige und leicht zu installierende Schutzgeräte von OBO Bettermann die Spannungsversorgung sowie die Datenleitungen sichern könnten? Mit wenig Aufwand sind hier Gefahren für Ihre Kunden zu beseitigen und Mehrumsatz für Ihren Betrieb zu erzielen. OBO Bettermann bietet Ihnen gerne

Teilweise werden sogar bereits vorhandene Blitzschutzsysteme durch Nachrüstung der Photovoltaikanlagen wieder ausgehebelt. Hier hätte der (OBO-geschulte) Elektroinstallateur die Möglichkeit, bei seinem Kunden auf gefährliche Missstände hinzuweisen und so den Beweis einer vorsorglichen Rundumbetreuung zu erbringen. Denn Schäden, die an Gebäude oder Anlage auftreten können, übersteigen die Investition in Technik von OBO Bettermann bei weitem.

Das Unternehmen OBO Bettermann wurde im Jahr 2000 mehrfach zum innovativsten Unternehmen ausgezeichnet. Profitieren Sie von nunmehr 90 Jahren Markterfahrung. Ob Schulung, technische Beratung oder Verkaufsförderungsaktionen.



Wenn Überspannungsschutz, dann bitte auch richtig: Überspannungsschutz auch für die Analog-, ISDN- oder D-DSL-Datenanbindung.

Hilfe in Form vorgefertigter Verkaufsförderungsaktionen an, die Sie für Ihren Elektroinstallationsbetrieb nutzen können.

Ein weiteres Beispiel für Möglichkeiten, Ihre technische Kompetenz und Weitsicht unter Beweis zu stellen ist der Blitz- und Überspannungsschutz während oder nach dem Einbau von Photovoltaikanlagen. Durch diverse Förderprogramme unterstützt, wurden unzählige dieser Anlagen in den letzten Jahren installiert. Die Thematik Blitz- und Überspannungsschutz wird hierbei jedoch meistens außer acht gelassen.

Informationen
erhalten Sie online
unter www.obo.de
oder telefonisch unter
0 23 73/89 15 00.